

Solução Sage para Parafarmácias

O software ideal para a gestão eficaz do seu negócio.

Subscreva uma solução que garanta todas as actualizações funcionais, legais e fiscais

Conheça a solução ideal para a gestão da sua Parafarmácia. Em Portugal dispomos de uma ampla oferta de produtos e serviços desenvolvidos para o mercado nacional, de acordo com as necessidades de cada negócio. Temos actualmente uma equipa de 170 colaboradores, 100 mil utilizadores e uma rede de 1500 Parceiros ao seu dispor. Conheça as principais vantagens da nossa solução:

Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização

Optimização e Especificidade

- Classificação de Tipo de produtos em medicamentos, dietéticos, família, entre outros, podendo criar mais classificações definíveis pelo utilizador;
- Pesquisa rápida de produtos alternativos para mesmo efeito/acção, na venda;
- Gestão de Lotes (datas de validade) podendo atribuir lotes apenas nas compras e distribuição;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/volumes/unidades);
- Pesquisa de produtos na venda, consoante histórico de cliente (últimas vendas). Registo de incidências/serviços/tratamentos por cliente;
- Exportação de ficheiro para Infarmed;
- Gestão de comissões de vendedores (por escalões/objectivos); registo em agenda electrónica para marcações de serviços;
- Touch-screen intuitivo e dinâmico por famílias/secção com imagens (opção) e leitor de código de barras em simultâneo;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras;
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário.

Fidelização de Clientes

- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, oferta de produtos, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos/ofertas entre datas;
- Listagem de aniversários no POS diariamente (ou em backoffice por consulta entre datas);
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente) c/ pagamento em POS ou back-office;
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato) evitando erros de utilizador (c/ impressão talão MB);
- Impressão de etiquetas de prateleira e de produto, com imagem, preço e "valor de Unidade";
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários.



Sage Retail

O software ideal para a gestão eficaz da sua Parafarmácia

Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço, e ultima data de aquisição por produto;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas;
- Registo da compra por código/referência do fornecedor (pode utilizar colectores de dados para conferencia e comparação entre encomendas e a factura/guia);
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por armazém e por família (contagens de stock entre datas com informação de desvios) com recurso a colectores de dados de contagem de stock;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de contas correntes bancárias.



Controlo Eficaz

- Talões de reembolso para trocas permitem desconto parcial, talões de oferta sem valor;
- Produtos associados (permitindo vender, por exemplo, em automático, o vasilhame);
- Talões temporários para atendimento de clientes que não pagam de imediato, possibilitando atender outros clientes entretanto e retomando documento anterior quando cliente inicial retorna;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações, alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado, alterar preços, cancelar documentos, pesquisa rápida de stock em POS.



Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Mapas de vendas com lucros, preço de custo e percentagem de rentabilidade por: Produto, família, por dia, por hora, (ou entre datas), Top de produtos;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade.



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe - sistema automático em Offline;
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado Pos para comparação;
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos).

Mais de 30.000 utilizadores desta solução (Sage Retail) num universo de 100 mil clientes da Sage Portugal.

Referência Sage:

ALTA MARGEM PARAFARMACIA • DERMONUTRI • PHARMAZUL • PHARMAESTETIC • PHARMAPÓVOA • INFINITE HEALTH PARAFARMÁCIA • EASYPHARMA • CENTRO ORTOPÉDICO E DIETÉTICO TIVOLY • DIETOBÍOTICA

Contacte um Parceiro Sage ou contacte-nos em:

apoioaocliente@sage.pt • 808 200 482 • www.sage.pt