

Solução Sage para Lojas de Acessórios

O software ideal para a gestão eficaz do seu negócio.

Subscreva uma solução que garanta todas as actualizações funcionais, legais e fiscais

Conheça a solução ideal para a gestão da sua Loja. Em Portugal dispomos de uma ampla oferta de produtos e serviços desenvolvidos para o mercado nacional, de acordo com as necessidades de cada negócio. Temos actualmente uma equipa de 170 colaboradores, 100 mil utilizadores e uma rede de 1500 Parceiros ao seu dispor. Conheça as principais vantagens da nossa solução:

Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização

Optimização e Especificidade

- Pesquisa rápida na venda de produtos por Marca, Linha de produtos, e por família;
- Gestão de produtos por cor/tamanho com preços diferentes;
- Impressão de etiquetas de produto ou prateleira (pode conter imagem do produto);
- Impressão simplificada de talões de oferta (produtos sem preço para segundo talão);
- Consulta de stock de produtos no POS de outras lojas;
- Classificação de produtos por família, Marca, fornecedor, Época, Homem/Senhora, Tipo de Produto (roupa, acessórios, calçado, entre outros), com relatórios específicos;
- Gestão de várias lojas com ligação Online (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou Offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia.



Fidelização de Clientes

- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, oferta de produtos, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos/ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas, planeamento de descontos entre datas com antecipação (época de saldos);
- Touch-screen intuitivo e dinâmico por produto/famílias com imagens, e leitor de código de barras em simultâneo;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras (mesmo sem touch pode visualizar imagens dos produtos ao movimentar);
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário;
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente) c/ pagamento em POS ou backoffice;
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato);
- Exportação/Importação de facturas, encomendas e produtos entre Master e Franchisado;
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções).

Sage Retail

O software ideal para a gestão eficaz da sua Loja de Acessórios

Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço, e ultima data de aquisição por produto;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas baseado em stock e encomendas de clientes, podendo comparar com datas anteriores (épocas);
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por armazém, por família/Marca/Época/Tipo de produto (contagens de stock entre datas com informação de desvios) com recurso a colectores de dados de contagem de stock;
- Produtos compostos, conjuntos e associados para Packs e Cofres;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/unidades);
- Gestão de Lotes podendo indicar apenas na compra e não na venda (para consulta de compras);
- Gestão de contas correntes bancárias.



Controlo Eficaz

- Talões de reembolso para trocas permitem desconto parcial, mantendo valor restante com cliente;
- Talões temporários para atendimento de clientes que não pagam de imediato, possibilitando atender outros clientes entretanto e retomando documento anterior quando cliente inicial retorna;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações; alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado; alterar preços; cancelar documentos;
- Comissões de funcionários por objectivos: valores totais, por produto/família, entre datas (sobre pvp ou lucro). Permite comissões para “chefe” de vendedores.



Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto, família, por dia, por Marca, Época, por fornecedor, por hora, (ou entre datas), por cliente/produto e curvas Abc;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas/anos - depende de licença).



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power-On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais Online em várias lojas);
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado POS para comparação;
- Gestão de várias lojas com ligação Online (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou Offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia.

Mais de 30.000 utilizadores desta solução (Sage Retail) num universo de 100 mil clientes da Sage Portugal.

Referência Sage:

KOTKA • ACESSOBAT • IN ACESSORI • PELMARK E ACESSORIUM • ZATTY • GLAM • REFINSA • STAR • CASA DOS ACESSORIOS • BLOOM • SÓNIA MENDES

Contacte um Parceiro Sage ou contacte-nos em:

apoioaocliente@sage.pt • 808 200 482 • www.sage.pt